

# Regional Sales Manager (w/m)



**Ihre Leidenschaft und Freude, Ihr weitreichendes Netzwerk zu Kunden im Tourismus- und Freizeitbereich und Ihre ausgeprägte Hands-On-Mentalität sind gefragt!**

Die **Hanse Merkur International AG** mit Sitz in Liechtenstein ist in die Hamburger HanseMerkur Versicherungsgruppe eingebunden. Das Unternehmen ist seit über 40 Jahren aktiv im Bereich Reiseversicherungen und in den letzten Jahren marktführend auf dem deutschen Reiseversicherungsmarkt.

Wir suchen eine visionäre Sales-Persönlichkeit, die das Vertriebskonzept für den Markt Schweiz weiter ausbaut und umsetzt. Der Fokus liegt in der Betreuung und Akquise von Unternehmen in Tourismus und Freizeit. Weiter gehören das Erarbeiten von kreativen Produkten sowie der Aufbau von neuen Geschäftsfeldern zu Ihrem Aufgabengebiet. Zudem setzen Sie wirkungsvolle Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen um.

## **Anforderungen:**

- Weiterbildung HF oder FH mit Fachrichtung Tourismus, Betriebswirtschaft und/oder Marketing
- Fundierte Berufserfahrung im Sales (von der Strategie bis zur Akquise)
- Netzwerk im Tourismus Schweiz
- Muttersprache Schweizerdeutsch, fließend Englisch, Französisch und Italienisch von Vorteil
- Hohe Kundenorientierung
- Gewinnende, charismatische Persönlichkeit
- Kreative, konzeptionelle und strategische Denkweise
- Diplomatisches Verhandlungsgeschick
- Flexibel, pragmatisch und loyal
- Unternehmergeist

Sind Sie die Pionier-Persönlichkeit, die das namhafte Unternehmen erfolgreich in der Schweiz weiter entwickelt? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung über unsere Webseite.

## **Travel Job Market GmbH**

Zelgwiesenstrasse 2  
8046 Zürich  
Telefon: 044 312 21 21  
[www.traveljobmarket.ch](http://www.traveljobmarket.ch)

